



📍 Ketelstraat 95, 5024AN Utrecht 📞 0612345678 ✉ voorbeeld@cvmaker.nl

Geboortedatum 15-4-1989	Geboorteplaats Amsterdam	Geslacht Man	Rijbewijs A
Nationaliteit Nederlandse			Burgerlijke staat Gehuwd

WERKERVARING

Business Development Manager mrt. 2016 - heden
ABC Consulting, Amsterdam

- Ontwikkelen en implementeren van bedrijfsstrategieën om nieuwe markten te betreden.
- Beheren van relaties met belangrijke klanten en partners, resulterend in een omzetgroei van 25% in drie jaar.
- Identificeren van nieuwe zakelijke kansen en het opstellen van business cases.
- Leiden van cross-functionele teams bij het uitvoeren van projecten.
- Opstellen van verkoopprognoses en budgetten, en het volgen van de voortgang ten opzichte van doelen.

Account Manager aug. 2012 - feb. 2016
XYZ Solutions, Rotterdam

- Verantwoordelijk voor het beheer van klantrelaties en het verhogen van de klanttevredenheid.
- Ontwikkelen van op maat gemaakte oplossingen voor klanten, wat leidde tot een retentiepercentage van 90%.
- Uitvoeren van marktonderzoek en concurrentieanalyse om kansen en bedreigingen te identificeren.
- Ondersteunen van marketingcampagnes en het opzetten van verkoopstrategieën.

Junior Sales Representative jan. 2010 - jul. 2012
DEF Corporation, Utrecht

- Ondersteunen van het verkoopteam bij het beheren van klantrelaties en het behalen van verkoopdoelen.
- Deelname aan verkooptrainingen en -workshops om verkoopvaardigheden te verbeteren.
- Opvolgen van leads en offertes, en het bijhouden van verkoopadministratie.

VAARDIGHEDEN

Strategische planning en uitvoering	Expert
Relatiebeheer en klantenservice	Ervaren
Marktanalyse en concurrentieonderzoek	Expert
Verkoop- en marketingstrategieën	Expert
Projectmanagement	Ervaren
Teamleiding en -coördinatie	Ervaren

OPLEIDINGEN

Master in Business Administration (MBA) sep. 2013 - jun. 2015
Universiteit van Amsterdam, Amsterdam

Bachelor in Bedrijfskunde sep. 2007 - jun. 2010
Erasmus Universiteit, Rotterdam

CERTIFICATEN

Certified Business Development Professional (CBDP) 2018

Advanced Sales Management 2015

CURSUSSEN

Strategisch Management apr. 2018 - jul. 2018
Rotterdam School of Management

Digitale Marketing jan. 2017 - mrt. 2017
Growth Tribe Academy

Leiderschap en Teamcoaching sep. 2016 - dec. 2016
De Baak

Geavanceerde Onderhandelingsvaardigheden mrt. 2015 - mei 2015
NCOI

Data-analyse voor Business Professionals feb. 2014 - apr. 2014
Coursera

REFERENTIES

Referenties beschikbaar op aanvraag